

1 Définition

1.1 Définition informelle

- Définition : mesure de la façon dont varie la quantité demandée quand augmente le revenu avec des prix inchangés
- Plus précisément : $\eta_h^R = \frac{\text{variation en \% de la quantité demandée}}{\text{variation en \% du revenu}}$

1.2 Définition formelle

Plus formellement, si

$$X_h = D_h(P_h \mid R, \text{autres prix})$$

est la fonction de demande avec X_h la quantité demandée par mois (semaine, jour, année) du bien h , P_h , son prix et R le revenu, Alors, l'élasticité revenu de la demande est :

$$\begin{aligned}\eta_h^R &= \frac{\frac{\Delta X_h}{X_h}}{\frac{\Delta R}{R}} \\ &= \frac{\partial X_h}{\partial R} \frac{R}{X_h}\end{aligned}$$

2 Classement des biens

L'élasticité revenu de la Demande permet de classer les biens en fonction de la réaction de leur demande à une augmentation du revenu à prix constants

2.1 Bien inférieur ou supérieur ?

Réaction de la demande à la variation du revenu des consommateurs à prix constants

- Quand le revenu augmente la demande diminue : le bien est inférieur $\eta_h^R < 0$. Au fur et à mesure de l'augmentation des revenus la **demande** d'un bien inférieur diminue. Exemples : disposant de revenus plus élevés les ménages aisés consomment-demandent- moins de margarine et plus de beurre. Avec l'augmentation des revenus, la consommation de margarine diminue.

- Quand le revenu augmente la demande augmente : le bien est supérieur $\eta_h^R > 0$, soit normal, soit de luxe.

2.2 Bien de luxe ou normal?

- **Bien de luxe** : quand le revenu augmente la demande de ce bien augmente plus vite que le revenu : la part du revenu consacrée à l'achat du bien augmente : le bien est un bien (supérieur) *de luxe* et l'on a : $\eta_h^R > 1$
- **Bien normal** : quand le revenu augmente la demande augmente mais moins que le revenu : la part du revenu consacrée à l'achat du bien diminue : le bien est un bien (supérieur) *normal* ou *prioritaire* ou *de première nécessité* (Picard) et l'on a : $0 < \eta_h^R < 1$

Démonstration : Soit $s_h = P_h Q_h / R$ le coefficient budgétaire du bien h , c'est à dire la part du revenu (ou de la dépense que nous considérons ici comme identiques : en l'absence d'épargne tout le revenu est dépensé). Comment évolue ce coefficient quand augmente le revenu ? Réponse dans la dérivée de s_h par rapport à R :

$$\begin{aligned} \frac{\partial s_h}{\partial R} &= \frac{P_h Q_h}{R^2} \left(\frac{\partial Q_h}{\partial R} R - 1 \right) \\ &= \frac{P_h Q_h}{R^2} [\eta_h^R - 1] \end{aligned}$$

Et donc la part s_h augmente avec R si l'élasticité revenu est supérieure à l'unité et inversement.

Il est par ailleurs clair que si cette élasticité est négative cela signifie que la dérivée de la demande par rapport au revenu est négative et donc que la quantité demandée diminue quand le revenu augmente et inversement.

2.3 Interprétation

- $\eta_h^R = +2$ une augmentation de R de 5% entraîne une augmentation de la demande de 10% : bien de luxe
- η_h^R positif : bien normal
- η_h^R négatif : bien inférieur

Remarque : La composition de la consommation selon la nature des biens dépend du niveau de revenu des consommateurs. Les plus riches consacrent une part plus

importante de leurs revenus à l'achat de services tels que les voyages, les loisirs ou la santé appelés pour cette raison "biens de luxe".

Élasticités-revenu de la demande pour certains biens

Produits	Élasticités de long terme
Places de cinéma	3,41
Médicaments	3,04
Électricité	1,94
Repas au restaurant	1,61
Bus et train	1,38
Service de soins médicaux	1,15
Tabac	0,86
Alcool	0,62
Eau	0,59

Source : Houthakker and Taylor (1970) repris dans Stiglitz "Principes d'économie moderne" De Boeck éditeur, 2000, p151.